



ARCTIC VENTURES 2023

Roger Öhlund

Conifer Vision vill digitalisera skogsbruket

Sid 11

Beep Insights
Prestationshöjande
insikter ger
vinnarlösning

Sid 4–5

Peter Nordlund
It-chefen som drömde om
att bli entreprenör

Sid 6

Flasheye
Innovation som
gör produktion och
övervakning säkrare

Sid 8–9



VD HAR ORDET

Norra Sveriges roll framåt fortsätter att stärkas

Intresset för, och tillväxten i norra Sverige, fortsätter att öka. Detta i en omvärld som bjuder på så många överraskningar och utmaningar med allt från att vi kommit ut ur en pandemi för att direkt gå in i en värld med krig i Europa och både politisk och ekonomisk osäkerhet runt framåt.

Mitt i allt detta finns ett norra Sverige med en viktig roll framåt att få olika industrier och bolag att växa för att lösa både Sveriges och Europas kommande utmaningar. I allt detta har självklart innovation och nya extraordinära startups en otroligt viktig roll. Vi är så stolta över att Arctic Ventures och alla personer bakom som med sina pengar, tid, kompetens och nätverk finns och ger stöd till våra nystartade bolag.

Under 2022 och 2023 så har vi förvaltat och investerat ur Arctic Ventures Två som nu investerat i 23 bolag som startats inom Arctic Business inkubatorprogram. Arctic Ventures Två är med detta full-investerat. Under hösten 2023 har vi arbetat med att starta upp Arctic Ventures Tre och detta sker nu och

detta nya bolag med över 30 affärsänglar kommer börja investera under 2024 i nystartade bolag.

2022 och 2023 har varit utmanande år, men flera av våra bolag kunde mycket tack vare den nära dialogen och kontakten med änglar ur Arctic Ventures fortsätta växa. Nu ser vi att Arctic Ventures med sina drygt 50 affärsänglar som engagerat sig och investerat i 45 startups, helt förändrat och stärkt tillgången till affärsängelkompetens och kapital i norra Sverige. Vill du vara med och investera i våra extraordinära bolag så är du välkommen till oss och tillsammans jobba med norra Sveriges mest aktiva affärsängelbolag.

NORRA SVERIGES MEST AKTIVA AFFÄRSÄNGELBOLAG

Arctic Ventures förvaltas av Arctic Business och investerar i de bolag som antas till Arctic Business Incubator.

Här får startupbolagen, förutom en initial investering på 400 000 kronor, möjlighet att jobba med erfarna entreprenörer och investerare i ett internationellt nätverk.

”

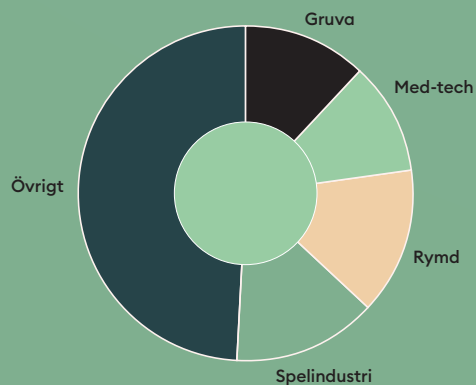
50 affärsänglar har
engagerat sig i 45 startups

Jens Lundström

vd Arctic Business Incubator AB
Arctic Ventures Ett AB & Arctic Ventures Två AB
Luleå Science Park, januari 2024



Fördelning av inriktning på bolag som fått investering av Arctic Venture



Indirekta effekter



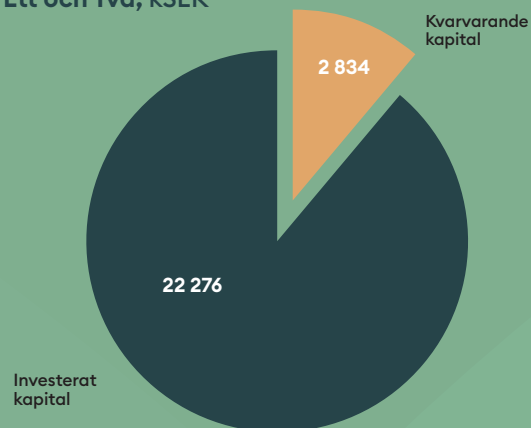
Totala bolagsvärderingen i bolag som Arctic Ventures investerat i

453mSEK

Värde Arctic Ventures andel av portföljbolagen, kSEK

16 242

Investerat kapital Arctic Ventures Ett och Två, kSEK



Arbetet vi gjort med teamsammansättningen i intagna bolag har lett till en ökning av antal kvinnor i grundarteamet med

74%



Prestationshöjande insikter ger vinnarlösning

Startupen Beep Insights vill hjälpa elitidrottare att prestera bättre med en tjänst som analyserar biomarkörer. Lösningen är den första i sitt slag och har redan väckt uppmärksamhet globalt.

För elitidrottare är det små marginaler som avgör. Att inte tappa energin under träning eller tävling är avgörande och hänger till stor del ihop med glukosnivåer i blodet. Kiruna-startupen Beep Insights utvecklar en tjänst som kombinerar data från en kontinuerlig glukosmätare (CGM) på huden med andra värden för att ge användaren information om sin kropps behov och reaktioner i realtid. Tjänsten har väckt stort intresse både i Sverige och utomlands.

– **Vår lösning** är något som målgruppen har önskat och längtat efter så det är många som är intresserade och hör av sig. Vi testar just nu med några atleter från svenska landslaget som använder vår lösning på sitt tävlingsläger i Spanien och vi kommer även att köra en testlounge på Stockholm Marathon, säger Peter Alex, vd och grundare.

Idén till Beep Insights fick Peter Alex genom två av varandra oberoende incidenter. I mars 2020 blev hans dotter diagnostiserad med typ 1-diabetes och fick då en knapp på armen som håller koll på hennes blodsocker. Peter var precis hemkommen från en fjälltur som hade varit ovanligt fysiskt utmattande. Han frågade sig om en knapp på armen hade gjort



skillnad även för honom. Efter att ha diskuterat saken med vännen och specialistläkaren Robert Berling samt två utvecklarvänner hade ett team bildats. Efter tips om att kontakta Arctic Business antogs Beep Insights först som acceleratorbolag och ett halvår senare som inkubatorbolag.

– **När vi startade** hade vi inget mer än ett team och en idé. Arctic Business är därför helt avgörande till att vi finns. Om inte den möjligheten hade uppstått och utan den coachingen så hade vi inte riskerat att starta nytt och köra, menar Peter Alex.

Snart två år senare gör sig teamet nu redo för ännu en finansieringsrunda. Parallellt tittar de på hur tjänsten skulle kunna byggas om till en medicinteknisk produkt för att serva diabetesmarknaden.

– Vi har kontakter både med internationellt ansedda forskningsinstitut inom diabetes och fonder som investerar i diabetesteknik. När vi förklarade vad vi jobbade på sa de ”ni gapar efter för mycket”. De trodde att vi bara hade en idé som vi ville bygga, inte att vi hade hela produkten klar, som vi faktiskt nästan har. Vad vi vet utvecklas det ingen motsvarande tjänst någonstans i världen så vi siktar så klart på en global marknad.



”

– Vår lösning är något som målgruppen har önskat och längtat efter så det är många som är intresserade och hör av sig.

Peter Nordlund

Han är it-chefen som drömde om att vara egenföretagare. För några år sedan gjorde Peter Nordlund slag i saken när han startade upp bolaget Nordlund Invest. Sedan dess har investeringarna avlöst varandra i rasande takt.

Du kommer tidigare från telekombranschen men startade 2015 investmentbolaget Nordlund Invest, kan du berätta lite om hur det gick till?

– Jag har alltid haft en dröm om att bli egenföretagare och 2015 gick den drömmen i uppfyllelse i och med Nordlund Invest. I samma veva blev jag vd på Arctic Group som jag sedermera köpte och lyckades göra en turnaround med. På kort tid har jag sedan investerat i flera bolag, bland annat Nordic Quick Systems, Normada och Blikk. Eftersom det har rullat på så bra så har jag också gett mig in i fastighetsbranschen och köpt byggnaden som Box Modul sitter i.

På tal om Box Modul, där du är ägare och vd, även där har du vänt minussiffrorna till plus?

– Ja, Box Modul har funnits i cirka 30 år och när jag kom in i bolaget 2017 gick det ganska tungt. Nu har vi lyckats vända skutan och det går fantastiskt bra.

Vilken är din strategi när du investerar?

– Jag investerar egentligen uteslutande i företag som är verksamma här i norr. Det som är viktigt är

att det är drivna personer med bra värderingar. Vilken bransch de är verksamma i är av mindre betydelse.

Ett av företagen du investerat i är Beep Insights. Hur hittade du dem och vad var det som lockade?

– Jag blev tipsad om dem och fick möjlighet att lyssna på Peters och Roberts pitch. De var både trovärdiga och sympatiska, och allra viktigast, de ville göra något bra både för idrottsvärlden och för diabetiker. Grunden är att bra människor skapar bra saker. Jag kände att de var något stort på spåret med sin lösning.

Hur tycker du att entreprenörsandan är här uppe i norr?

– Det finns ett driv och ett engagemang hos många företagare här uppe. Man är lojala, mån om varandra och om bygden. Vi hjälps åt. Box Modul är ett bra exempel. Trots att det finns billigare priser utomlands så köper vi allt vi kan i närområdet. Det upplever jag att många andra också försöker göra. Just nu har vi ju också sådant tryck i regionen och det drar ju med alla så det borde vi kunna nyttja ännu mer.

”

– Det finns ett driv och ett engagemang hos många företagare här uppe.

Ålder: 53

Bor: Sedan 15 år tillbaka åter i Piteå
efter en sväng i Stockholm

Gör: Vd och investerare



A portrait of Mia Wallmark Nylund, a woman with long blonde hair and blue eyes, smiling. The background is a blurred indoor setting with light-colored walls and a window.

Sökes: fler kvinnliga investerare

Arctic Business arbetar aktivt för att förändra investeringslandskapet och skapa en mer inkluderande och jämställd miljö för entreprenörer i norra Sverige. Genom Arctic Ventures och olika initiativ specifikt riktade till kvinnor, strävar de efter att locka fler kvinnliga investerare och ägare till framtidens bolag.

Mia Wallmark Nylund, rådgivare på Arctic Business och Arctic Ventures är förespråkare för att öka mångfalden inom investeringsvärlden och främja kvinnors deltagande i framtidens företag.

– Viljan och modet finns där men inte alltid vetskapen om hur man går till väga för att börja investera i onoterade bolag. Vi tittar också på mentorskap och använder oss av ambassadörer för att inspirera och visa vägen in till att börja investera. Både som ängel och som riskkapitalist. Det här är insatser vi gör för att se vilka änglar som ska vara med i kommande satsningar. Vi ska hela tiden jobba mot en mer jämställd fördelning av män och kvinnor både som investerare i och som ägare bolag, säger Mia Wallmark Nylund.

Allas ögon på Flasheye

Flasheyes innovation gör produktion och övervakning mer exakt och säkrare – tack vare bilindustrin.

Mjukvarustartupen har utvecklat ett övervaknings-system för bland annat processindustrin där lösningen kan optimera produktionslinjer och öka säkerheten för operatörer.

– Trots att stora delar av industrin är automatiserad sitter det fortfarande operatörer nästan vid varje station och i alla kontrollrum för att övervaka processen. Det är ett väldigt repetitivt arbete och passar egentligen inte människor, menar Ida Rehnström, vice vd på Flasheye.

När Flasheye grundades 2019 övervägde grundaren Ulf Lindström att använda kameror men upptäckte snabbt LiDAR-tekniken vars sensorer skapar en 3D-bild av omgivningen i realtid. Tekniken används även till smarta fordon som känner av sin omgivning och tack vare fordonsindustrins höga efterfrågan har sensorer börjat masstillverkas och sjunkit i pris.

Med Flasheyes mjukvara blir det enkelt att skapa ett projekt vilket gör att LiDAR-övervakning nu är konkurrenskraftigt i pris jämfört med andra lösningar som kameror.

– **Det som gör oss annorlunda** från våra konkurrenter är tillgängligheten. Vår lösning kan installeras av vem som helst. Vi kan skicka grejerna på posten och mottagaren kan sätta upp sensorerna själva, förklarar Ida Rehnström.

Utöver för processindustrin kan Flasheyes lösning öka säkerheten i samhället i stort. Till skillnad från kameraövervakning där avancerad AI gissar sig till vad som syns i bilden är Flasheyes lösning ett exakt mätinstrument och kan användas till mer kritiska uppgifter än kameror. Det gör att lösningen blir aktuell för både trafik- och tågsäkerhet så väl som för att skydda gränser och byggnader från sabotage.

– Kriget i Europa och sabotage av Nordstream har skapat en osäkerhet i samhället och det har i princip blivit en order att förbättra sitt skydd av kritiska byggnader och infrastruktur. Från början var säkerhetsbranschen mer av ett sidospår för oss men nu har intresset vuxit så pass mycket att vi nästan lägger mer fokus där än på processindustrin, menar Ida Rehnström.

2020 antogs Flasheye som ett inkubatorbolag hos Arctic Business. Genom ett event anordnat av inkubatorn träffade de Mobilaris som valde att investera



”

**Det som gör oss annorlunda
från våra konkurrenter är
tillgängligheten.**



i Flasheye som första projekt. Sedan dess har Mobilaris startat Evolve, ett riskkapitalbolag med syfte att driva på den gröna omställningen i norra Sverige genom att investera i högteknologiska lösningar för tyngre industri.

– Mobilaris är ju en industriaktör och jag tror att det var väldigt värdefullt eftersom förståelsen blir mycket större. De visste att om vi skulle kunna utveckla någonting skalbart så måste vi få fokusera på produktutveckling. De förstod att det kommer kosta pengar och att det kanske tar ett år att utveckla en produkt eller att skala upp men de såg potentialen i Flasheye, säger Ida Rehnström.

Med investeringar från både Mobilaris och Partner Invest har Mobilaris kunnat satsa helhjärtat. Företaget sysselsätter numera 20 personer i månaden. I vintras blev de första produkterna klara och nu letar startupen efter partners för att distribuera färdiga lösningar som inte kräver så mycket anpassning.

– Det har gått jättefort och jag tror det har varit bra att vi från början kört på i ett högt tempo. Man ska inte vänta på att något ska hända utan planera för att lyckas, sammanfattar Ida Rehnström.



Mikael Nyström

Han var vd för Mobilaris-gruppen som under 2022 startade riskkapitalbolaget Mobilaris Evolve. Genom Evolve vill man med övriga partners accelerera den smarta, gröna industriella revolutionen som sker i norr.

Berätta om Mobilaris Evolve.

– Vår investeringsfilosofi är kopplad till industriell teknologi och digitaliseringen av industrin. Det är där vi har vår största kompetens och där vi tror att vi kan skapa mest värde för oss och för de bolag som vi går in i.

Att som mjukvaruföretag bilda ett riskkapitalbolag, är det inte okonventionellt?

– Både och. Det var definitivt nytt här uppe i norr med ett riskkapitalbolag som jobbar med aktivt ägande och vidareutveckling av portföljbolag. Samtidigt har Mobilaris haft ett antal dotterbolag, varav ett har sålts, så man kan säga att vi har varit vårt eget interna riskkapitalbolag för våra dotterbolag.

Hur beslutade ni att starta Evolve?

– Det var i samband med att vi sålde dotterbolaget MCE som vi tog diskussionen om hur Mobilaris ska agera de närmaste fem till tio åren. En möjlighet var att fortsätta att innovera våra egna idéer och starta fler dotterbolag som växer vidare men vi kom fram till att det går mycket snabbare att plocka upp bolag som delar vår filosofi och skala upp dem. Flasheye blev det första bolaget som Evolve investerade i, vad såg ni i dem?

– Jag hade redan börjat skanna på Arctic Business efter vilka företag som hade kunnat vara intressanta.

På ett pitch-event anordnat av Arctic Business förra våren träffade jag Flasheye-teamet och gjorde en bedömning att de verkade vara ett agilt och framåtlutat gäng. Sedan gick det ganska snabbt till beslut att tillsammans med Partner Invest göra en investering i Flasheye. I samband med det gick jag även in som styrelseordförande och har jobbat väldigt aktivt med bolaget under det senaste året.

Vad är fördelarna med aktivt ägande?

– Vi ser att det ger mer effekt och det ser man på Flasheye ganska tydligt. De fattar beslut snabbare och vägarna blir tydligare. Det som har hänt på 12 månader skulle inte ha hänt om man hade suttit kvar i inkubatorn.

Vad har Evolve mer hunnit med?

– Vi har köpt ett bolag vid namn Widefind och även möjliggjort för Flasheye att köpa bolaget FieldRobotiX.

Nu sitter både Flasheye och Widefind i Mobilaris-byggnaden, är tanken att alla bolag ni investerar i ska göra det?

– Nja, det är orealistiskt, men det byggs faktiskt en ännu större byggnad här intill så det finns möjlighet att framtida bolag vi knyter till oss kan sitta där och på så sätt ha nära tillgång till oss. Det finns en ambition att få till synergier mellan de olika portföljbolagen som gör att det totala erbjudandet mot kundsegmentet industri blir starkare och skapar affärer för både bolag A, B och C. Som dessutom skapar en bättre integrerad lösning och därigenom mervärde för kunden.

”

Idag finns en väldigt stark infrastruktur kring entreprenörskap i norr.

Ålder: 62 år

Bor: Piteå

Gör: Numera Senior Advisor



Conifer Vision vill digitalisera skogsbruket

Företaget Conifer Vision har utvecklat en AI-metod för att analysera skog ner på detaljnivå för varje enskilt träd. Målet är att hjälpa skogsbranschen möta framtida krav.

Med hjälp av drönare samlar Conifer Vision in fotografier på skogen och skapar utifrån det en digital tvilling som sedan bryts ner och analyseras med hjälp av AI för att ge en exakt bild av tillståndet hos varje individuellt träd i skogsinnehavet. Det innebär att företag inom skogsindustrin får en betydligt bättre förståelse för sitt skogsinnehav som sedan kan ligga till grund för beslut gällande både avverkning och bevarande av skog.

– **Det vi gör** kommer förhoppningsvis påverka både företag, individer, ekonomi och klimat i det långa loppet. Det känns väldigt inspirerande. På det sättet så är vi inte bara en affärsdrivande verksamhet, vi bidrar också till hållbarhet. Det är såklart otroligt viktigt att ha en fungerande affär, men det här är inspirerande på riktigt, säger Roger Öhlund, vd på Conifer Vision.

Grundarna Roger Öhlund och

Jonas Granström har arbetat intensivt sedan flera år tillbaka tillsammans med ett team av experter på skog och AI för att ta fram AI-modeller för skoglig analys. Efter en framgångsrik investeringsrunda under våren 2023 kommer bolaget nu höja tempot ordentligt med försäljning och utveckling av analystjänster. Bolaget grundades 2019 och det antogs till Arctic Business Incubator i början av 2021.

– Där har vi bland annat träffat andra som kunnat dela med sig av sina erfarenheter kring utmaningar med att starta företag. ABI har även andra viktiga stödfunktioner som exempelvis att genomlysa företaget när det kommer till IP-rättigheter och den typen av frågor, det har varit väldigt bra för oss, säger Roger Öhlund.

Roger Öhlund, som själv också är skogsägare, menar att skogsbruket just nu genomgår en omställning där klimatförändringarna utgör den största pådrivande faktorn. Klimatförändringarna får i sin tur två stora konsekvenser. Den ena är att skogen förändras i takt med att det blir varmare och kan leda olika typer av skador och tillväxtmönster som man inte sett tidigare. Det andra är att det finns ett globalt initiativ att minska klimatförändringarna. Det leder i sin tur till nya regelverk och till behov av större biodiversitet.

– **Vi har ett hållbart** skogsbruk idag men man kan inte nå de nya målsättningarna utan att ha en bra förståelse för vilken växtlighet som faktiskt utgör skogen man jobbar i. Många av de krav som kommer ställas på skogsbruket handlar om biodiversitet och då kommer det även krävas att man har en objektiv bild av hur skogen är konstituerad. Det är där vi kommer in i bilden, säger Roger Öhlund.



MOT NYA HÖJDER I ARCTIC VENTURES TRE

Arctic Ventures Tre AB som lanserades 2023 har samma grundidé som sina föregångare: Arctic Business samlar kompetenta affärsänglar med intresse för regionens tillväxtbolag.

– Med erfarenheterna från de två första omgångarna i ryggen och den fantastiska utvecklingen i norr finns förutsättningar för att Arctic Ventures Tre kommer bli ännu starkare, säger Stefan Lundblom, investeringsansvarig för Arctic Ventures.

Den uttalade ambitionen är att fortsätta utöka antalet kvinnliga investerare i nätverket.

– Vi vet att diversifierade team presterar bättre, vår fasta övertygelse är att samma sak gäller på investerarsidan, säger Stefan Lundblom.

*Vill du veta mer om möjligheterna att investera i Arctic Ventures Tre?
Kontakta oss för mer information eller besök arctic-ventures.se*



ARCTIC VENTURES

info@arctic-ventures.se | arctic-ventures.se

Arctic Ventures c/o Arctic Business Incubator AB
Aurorum 1C Luleå Science Park, 977 75 Luleå